



**Wie ich 2 Jahre lang der
Online Marketing Möhre
hinterhergerannt bin,
ohne etwas damit
verdient zu haben.**

Welche Fehler du unbedingt vermeiden
solltest, damit dir nicht dasselbe passiert

miss mac



miss mac

Corinna Konopka

Inhaltsverzeichnis

Der scheinbar einfache Start ins Online Marketing.....	4
Schonungslos aufgedeckt - Die schmerzhaften Fakten.....	6
Wer ist Corinna Konopka und wo stehe ich heute?.....	8
Der Turn-Around und die große Erkenntnis.....	9
Wie findest du deinen Fokus und Positionierung?.....	11
Raus aus der Negativspirale - Was fehlte mir zum Erfolg?.....	15
Projekt Dream-Business.....	17
Was du erwarten darfst und viel wichtiger - Was du nicht erwarten darfst.....	24
Dein nächster Schritt.....	26

Der scheinbar einfache Start ins Online Marketing

Hast du schon einmal eine Anzeige dieser Art im Internet gesehen?

«Ich werde dir meine Online Marketing Methode zeigen, mit der du in 6 Wochen ohne Vorerfahrung und ohne Technik Kenntnisse garantiert 5.000 EUR monatlich verdienen wirst.»

Um eines gleich vorwegzunehmen:

BLÖDSINN!

Aus eigener Erfahrung der letzten Jahre und unzähligen persönlichen Gesprächen weiss ich, dass anhand solcher Werbeanzeigen Erwartungshaltungen geschürt werden, die sich für weit über 95% der Menschen nie erfüllen.

Ich gebe es offen zu, auch wenn ich mich rückblickend dafür etwas schäme. Vor drei Jahren gehörte ich wie tausende andere Menschen zu denjenigen, die auf solche Anzeigen angesprungen sind.

Natürlich läuteten auch die Alarmglocken in mir. «Ist das alles nur eine Abzocke?» «Alles nur Betrug?»

Aber die Möglichkeit, rasch finanziellen Reichtum anzuhäufen, war einfach zu verlockend.

Ich dachte mir, das ist doch sensationell:

Bei diesen nebenberuflichen Verdienstmöglichkeiten hätte ich endlich die finanzielle Sicherheit, mich in sehr kurzer Zeit selbständig zu machen und mein eigener Chef zu sein.

- Mir meine Träume erfüllen.
- Mehr Zeit mit meinen Lieben verbringen.
- Ich könnte endlich meine Schulden abbezahlen, öfter in den Urlaub fahren und die Welt entdecken.
- Ich hätte mehr Zeit für mich und meine Hobbys.
- Ich würde in finanzieller Freiheit leben und könnte nur die Projekte angehen, die mir wirklich eine grosse Freude machen und mich erfüllen.
- Und ich könnte mir spontan viele kleinen und grösseren Wünsche erfüllen, ohne dabei einen Gedanken an meinen Kontostand verschwenden zu müssen.



Ich dachte mir: YESSS! Dieses Online Marketing ist doch die Lösung all meiner Probleme.

Und schwupp di wupp: Ich kaufte meinen ersten Online Marketing Kurs im Frühling 2015, die ersten 400 EUR waren ausgegeben.

Es konnte losgehen. Nur ein paar Wochen Zeitaufwand investieren und schon würden die Einnahmen sprudeln. Monat für Monat ein zusätzliches, passives Einkommen.

Ich lernte im ersten Online Training, dass ich dafür nur drei Dinge brauche:

- eine Webseite in Form einer Landingpage
- ein eigenes digitales Infoprodukt erstellen oder ein fremdes bewerben (Affiliate Marketing)
- gute Conversion-Rates auf meiner Landingpage (Conversion = das Verhältnis zwischen der Anzahl an Benutzern, die auf meiner Verkaufsseitelanden und denen, die dann auch tatsächlich ein Produkt kaufen)

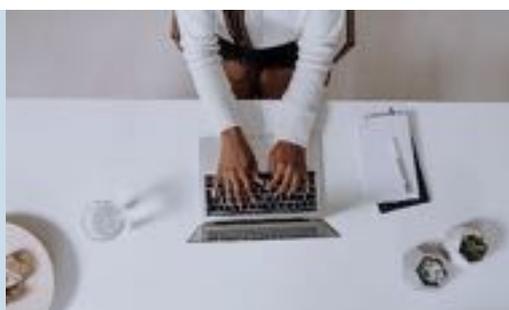
Und all das könnte fast vollständig automatisiert aufgebaut werden mit nur wenigen Stunden Arbeitsaufwand pro Woche.

Damit sich das Geld wirklich im Schlaf verdienen lässt. Einen sogenannten «Funnel» aufbauen lautete das Zauberwort. 1 EUR in Facebook Werbung reinstecken, damit am Ende automatisiert mindestens 2 EUR rauskommen.

Das schien ja wirklich nicht so kompliziert zu sein.
Und die Technologie hatte ich immer schon gut im Griff.

Vielleicht kennst du das: Wenn du dich in einpaar Online Marketing E-Mailverteiler einträgst, bekommst du jeden Tag 5-10 neue Ideen ins Mail Postfach, wie du noch schneller noch mehr Geld verdienst.

Und so wechselte ich den Fokus und meine Strategie in sehr kurzen Abständen.
Noch während ich mit der Umsetzung eines Online Trainings beschäftigt war, liess ich mich ablenken



Schonungslos aufgedeckt die schmerzhaften Fakten

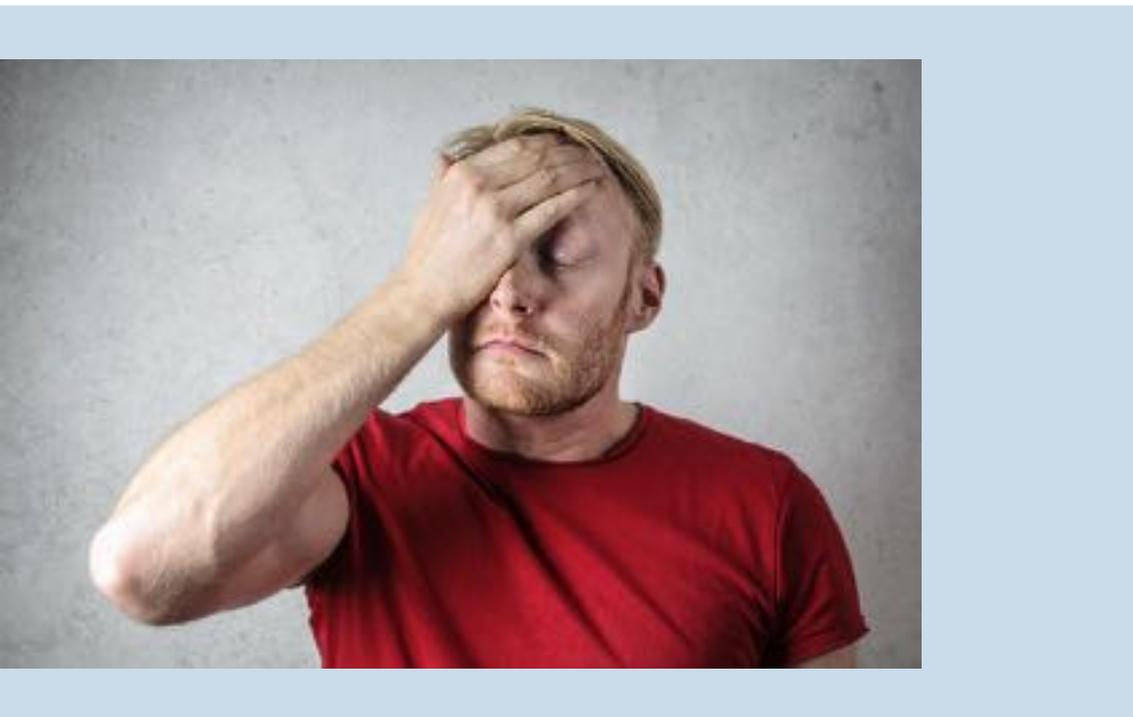
Meine Realität in meine Online Marketing Bemühungen sah damals aber so aus:

- Ich habe einen Kurs nach dem anderen gekauft, aber nur teilweise umgesetzt
- Ich habe dutzende Tools und Software gekauft, mit denen es noch viel einfacher sein sollte, automatisiert Geld zu verdienen
- Ich habe erfolglose Facebook Werbeanzeigen geschaltet und damit Geld verbrannt

Und die bittere finanzielle Pille:

Ich habe in diesen **zwei Jahren über 15.000 EUR** investiert für den Kauf von diversen Premium Kursen und meinen Wissensaufbau.

Dabei habe ich gefühlt **jede freie Minute** in meinen Traum von finanzieller Freiheit gesteckt.



Kennst du dieses «scheiss» Gefühl, noch nicht an deinem grossen Ziel angekommen zu sein?

Das Gefühl, Tag für Tag an deinen Landingpages, Traffic, E-Mails, Conversion-Rates und automatisierten Prozessen zu arbeiten, ohne dass dabei ein greifbares Resultat in Form von Zusatzeinkommen rausspringt?

Das Gefühl, viel Geld in etwas hineingesteckt zu haben, dass an so vielen anderen Stellen schneller zu Resultaten geführt hätte?

Das Gefühl, wenn du dich vergleichst mit den OnlineMarketing Millionären, die mit diesem Business hunderttausende Euros pro Jahr auf «Knopfdruck» generieren?

Doch viel schlimmer ist ein ganz anderes Gefühl. Das Gefühl, deine Lieben zu vernachlässigen. Deine Familie zu vernachlässigen und zu wenig Zeit mit ihnen zu verbringen.

Auch wenn du vielleicht wie ich das grosse Glück hast, dass deine Familie dich unterstützt: Du spürst, dass auch deren Geduld nicht ewig dauert. Du hast schon so oft erzählt, wie du mit deinem Geschäftsmodell durchstartest, ohne dass es je eingetroffen ist.

Vielleicht geht es dir so wie mir damals, als folgender Gedanke sich immer wieder in mir drehte:

«Verdammt noch mal: Das kann doch nicht so schwer sein.
Wann schaffe ich es endlich,
Wann kommt der grosse Durchbruch?»
Was mache ich, wenn das alles bei mir nicht funktioniert?

Jedes Online-Training und jede Software versprach den sofortigen Durchbruch, mit dem beinahe jeder Anfänger innerhalb kürzester Zeit ein stabiles und hohes monatliches Einkommen generieren könne.

Nach hunderten Stunden Wissenskonsument und all den grossen Investments in Trainings und Software war ich aber noch nicht an meinem Ziel angekommen.

Ich hatte zwar einiges aus den Trainings umgesetzt und bereits Teilerfolge erzielt, aber der grosse Durchbruch schien weit entfernt zu sein.

Fakten auf den Tisch und schonungslos aufgedeckt:

Es dauerte über zwei Jahre, bis ich meinen allerersten EURO übers Internet verdient hatte.

Bis dahin war das finanzielle Resultat aus meinem Online Business

Ausgaben	ca. € 15.000
Einnahmen in der Form regelmässiges, passives Einkommen:	€ 0,-

Ein finanzielles Desaster, ein Scherbenhaufen, der da vor mir lag.

Doch wer bin ich eigentlich? Es ist Zeit, mich bei dir vorzustellen.

Wer ist Corinna Konopka?



Ich bin Corinna Konopka und ich bin Inhaberin des Einzelunternehmens miss mac.

Was du bisher gelesen hast, ist der erste Teil meiner eigenen Unternehmer - Geschichte.

All das passierte parallel zu meinem Angestellten Job.

Ursprünglich komme ich aus der Mode, ich habe 30 Jahre lang eigene Kollektionen für Damen entworfen und verkauft.

2015 kam ich an einen Punkt, wo ich merkte, dass die Luft raus ist. Um mich über Wasser zu halten, nahm ich einen Job in einem Büro an. Klar war, dass dieser Job nur zur Überbrückung dienen soll. Ich wollte etwas, das mir Spaß macht und mich glücklich macht.

Technik hat mich immer schon gereizt und neben meinem Job habe ich mich zur Webdesignerin ausgebildet.

So habe ich mich 2018 wieder ganz selbständig gemacht und für Kunden Webseiten und Webshops mit allen Automationen gebaut.

Eine Ausbildung zum Kampagnenmanagement folgte um fit mit SEO, Google Ads und Social Media zu sein.

Und wo stehe ich heute?

(mit heute meine ich Juni 2021, dem Zeitpunkt, an dem ich diesen Ratgeber für dich geschrieben habe).

Die schöne Seite aus all diesen Irrwegen ist, dass ich auf diesem Weg mein persönliches Dream-Business gefunden habe.

Ein Business, bei dem ich meine Kunden voll und ganz in den Mittelpunkt stelle und persönlich betreue. Ich habe es geschafft, nach 3 Jahren Bürojob in eine bisher sehr stabile und erfolgreiche Selbstständigkeit zu wechseln.

- mit meinem Dream-Business (dem Thema, wofür ich brenne und wofür mein Herz schlägt) mit dem Gefühl und der Gewissheit, jeden Morgen aufzustehen und etwas Sinnvolles zu tun.
- Etwas, dass viele Menschen weiterbringt und deren Probleme löst
- mit Unterstützung eines Geschäftsmodells, welches einerseits direkte und persönliche Kundenbetreuung in den Mittelpunkt stellt und andererseits durch ein Online Business optimal ergänzt wird und JA: Auch mit einem monatlichen, passiven Einkommen, dass ich mit Unterstützung meiner digitalen Unternehmensprozesse erziele
- mit dem Gefühl, einen Beruf auszuüben, der sich nicht nach Arbeit anfühlt und trotzdem meinen Lebensunterhalt sichert, von jedem Ort der Welt aus
- mit sehr bereichernden neuen geschäftlichen Beziehungen und Gesprächen mit Menschen, die ähnliche Ziele verfolgen und sich gegenseitig unterstützen

Ich befinde mich auf dem Weg in die persönliche und finanzielle Freiheit.
Für meine Familie, mich und alle Menschen, die sich gemeinsam mit mir auf diese abenteuerliche Reise gemacht haben.

Doch genug von mir:
Jetzt geht es um dich. Wie kannst du allenfalls von meinem Weg profitieren?

Der Turn-Around und die grosse Erkenntnis

Wie habe ich den Turn-Around geschafft und wie könnten dir meine Erkenntnisse helfen?
Was kannst du aus meiner Geschichte für dich mitnehmen?

In einem Satz zusammengefasst:

Meine heutigen Kunden profitieren direkt von meinen ehemaligen «Schmerzen»

Ich kenne die meisten Hintertürchen, alle Schnell-Reich-Werden Prinzipien, alle leeren Versprechungen in der Tiefe. So kann ich meinen Kunden helfen, die Fehler zu vermeiden, die ich selbst gemacht habe.

Aus all meinen eigenen Erfahrungen und Fehlern ist es mir nun möglich, meinen Kunden einen echten und herausragenden Mehrwert zu liefern und deren Probleme zu lösen.

Ist schon merkwürdig, wie das Leben manchmal so spielt...

Wie wurde mein Turn-Around eingeleitet, welche Erkenntnisse hatte ich eines Tages gewonnen?

Mein eigentliches Problem war, dass ich meinen eigenen Fokus und meine klare Positionierung in den Gründungsjahren nicht

Genau das ist das Problem hinter all den Problemen, die viele Neu-Unternehmer haben.

Als aufstrebender, selbstständiger Unternehmer ist die Aufgabe, seine eigene Positionierung und seinen Fokus zu finden, die vielleicht wichtigste, die es überhaupt gibt im Unternehmerleben.

Ich hätte das nie für möglich gehalten. Aber rückblickend hat es tatsächlich über 2 Jahre in meiner Selbständigkeit gedauert, bis ich dies erkannt habe.

Könnte es sein, dass auch du deinen Fokus und deine klare Positionierung noch nicht gefunden hast?

Wie findest du deinen Fokus und Positionierung?

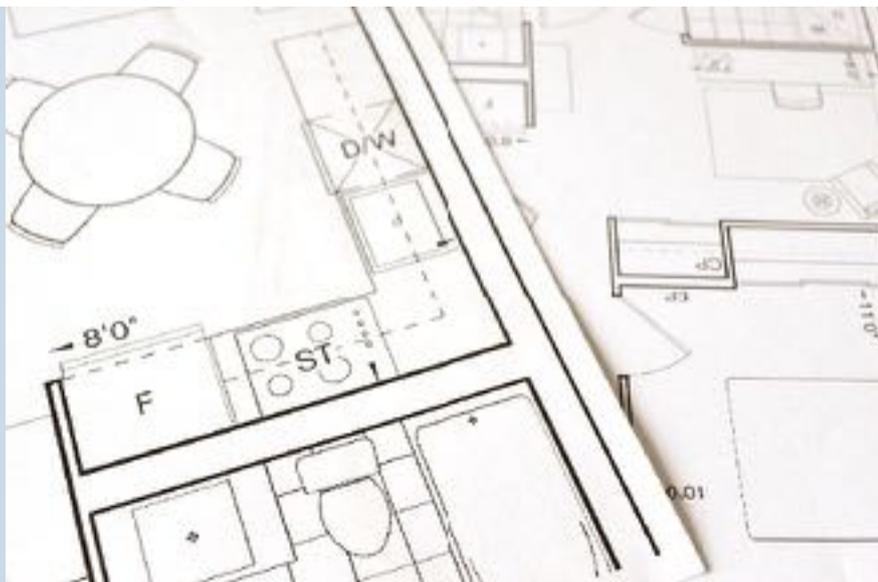
Du kannst dir das wie beim Hausbau in Massiv-Bauweise (sprich mit Beton und Ziegelsteinen) vorstellen. Das Ziel, sprich dein eigenes erfolgreiches Business, wäre in diesem symbolischen Bild das fertiggestellte Einfamilienhaus.

Das erste, was du beim Hausbau machst, ist eine grobe Idee zu entwickeln und dir Gedanken darüber zu machen, wie es ausschauen soll. Diese Ideen entwickeln sich zu einem konkreten Hausbauplan, der von vielen Parteien genehmigt werden muss.

Und erst danach wird das Fundament gegossen, auf dem schlussendlich ein Haus gebaut werden kann.

Mit grosser Wahrscheinlichkeit ist dein grundlegendes Problem beim Aufbau deines eigenen Business:

Du hast noch kein unternehmerisches Fundament aufgebaut.



Du hast dich aktuell gar nicht oder viel zuwenig tief mit der Planung und deinem Geschäftsmodell beschäftigt.
Du weisst nicht exakt, wohin du willst.

Du bist zwar richtungstechnisch schon gezielt in Richtung Selbstständigkeit unterwegs. Du hast schon Zeit und Geld in das Thema Online Marketing investiert, dabei aber folgendes vergessen:

Das Thema Online Marketing ist nur Mittel zum Zweck und entspricht dem «Dach deines unternehmerischen Hauses».

Du hast ein Dach gebaut direkt auf der grünen Wiese, ohne darunter ein Fundament gegossen zu haben. Vielleicht hast du sogar viele Dächer gebaut an unterschiedlichen Stellen mit ganz unterschiedlicher Ausprägung.

So stehen nun auf deiner grünen «Unternehmer-Wiese» viele deiner Hausdächer in unterschiedlichen Ausprägungen herum. Direkt auf der Wiese aber ohne Haus darunter.

Es ist sehr anstrengend, ein Wohlfühl-Leben unter einem Dach zu führen, ohne Fundament und ohne Mauern, die dieses Dach tragen und dich vor jedem Unwetterschützen.

Also im Grunde genommen hast du gar kein unternehmerisches Haus gebaut, sondern planlos irgendwo angefangen mit der Hoffnung, schnell gute Umsätze zu erzielen. Ohne klares Ziel – ohne klaren Fokus – ohne Fundament und ohne Berücksichtigung deiner persönlichen Werte und dem, was dir als Mensch wirklich wichtig ist.

Es hat dir auch niemand gesagt, dass du all das wirklich brauchst – zu gut wurde dir die nächste erfolgversprechende Online Marketing Strategie verkauft.

Sorry. Ich weiss, es kann richtig weh tun, den Spiegel vorgehalten zu bekommen.

Wenn du diesen Spiegel für dich nicht erkennst und all das, was ich bisher geschrieben habe, für dich nicht relevant ist, dann verlasse nun bitte diesen Ratgeber.

Es macht einfach keinen Sinn, Zeit mit Dingen zu verschwenden, die für dich irrelevant sind. Dann gehörst du nicht zu den Menschen, die ich mit diesem Ratgeber und meiner Dienstleistung unterstützen kann.

Falls du das eine oder andere in dir wiedererkannt hast, freut es mich, wenn du dabei bleibst.



**Möchtest du dein
Dream-Business
entwickeln?**



Was ist die Konsequenz, wenn du deine eigenen Probleme nicht jetzt anpackst, um Lösungen dafür zu finden?

Wenn du noch länger wartest, wirst du irgendwann selbst frustriert sein und die Gefahr besteht, dass du dein Business und deine Herzens-Ideen ganz liegen lässt.

Entweder du «eierst» nun weiter herum und hast punktuell zwar Umsätze. Die reichen aber bei Weitem nicht aus, damit du dich tatsächlich in Richtung finanzieller Freiheit bewegst. Ausserdem arbeitest du genauso lange am Aufbau deines neuen Geschäftsmodells wie in deinem alten Job, teilweise sogar noch sehr viel mehr.

Und das ist nicht die Freiheit, die du dir vorgestellt hast. Du siehst die Gefahr, dass du von der einen «Zeit-gegen-Geldfalle in die nächste getappt bist.

Irgendwann wirst du dir dann schön reden:

«Bei mir soll's halt so nicht sein, ich gehe den Standard-Weg wie so viele andere. Ich bleibe in meinem Hamsterrad, das mir ja auch Sicherheit gibt. Ist ja auch nix schlechtes dabei.»

Oder möchtest du endlich damit beginnen, dein Fundament zu bauen und dein persönliches «Dream-Business» zu entwickeln?

Allerdings würden solche Entscheidungen mitunter tiefe Risse in deinem Ehrgeiz und deinem Erfolgswillen bewirken.

Wenn du tief in dich hineinschaust: Möchtest du das wirklich?

Möchtest du weiterhin dutzende verschiedene Strategien verfolgen, die dich unglaublich viel Zeit, Geld und Frustration kosten?

Du hast es dir ganz einfach verdient, mit all deinem Fleiss und deinem Einsatz erfolgreich zu werden.

Du beschäftigst dich im Umfeld der Digitalisierung schon viel zu lange mit unterschiedlichsten «Online-Marketing Strategien», Tools und allerlei Funnels, die dich nicht erfolgreich gemacht haben.

Das Wesentliche, die "tiefe" Strategie hast du bisher gar nicht oder zu wenig ausgearbeitet. Du hast dein Fundament noch nicht gebaut.

Raus aus der Negativspirale- Was fehlte mir zum Erfolg?

Was fehlte mir?

Was war mein persönlicher Durchbruch?

Mein Durchbruch war eine einschlagende Erkenntnis.

Ich wusste eines Tages sehr klar, was ich definitiv nicht mehr brauchte:

Ich wusste, dass ich definitiv kein weiteres reines Online-Training mehr brauchte, dass viel Geld kostet und dessen Inhalte ich gar nicht oder nur teilweise umsetze.

Ich wusste auch, dass ich keine neue Super-Software brauche.

Ich erkannte, dass ich an folgendem Thema arbeiten muss:

Ausarbeitung meines kristallklaren Fokus und meiner Positionierung.

Damit verbunden war mir sehr klar geworden, dass ich viel zu wenig Zeit in mein unternehmerisches Fundament investiert hatte.

Nur wie angehen?

Ich musste mir persönlich eingestehen, dass ich es allein nicht schaffen werde (bzw. nur mit weiterhin ausserordentlich hohem Zeit- und Geldaufwand).

Ich brauchte jemanden, der sich mit mir persönlich beschäftigt und mich in Form von 1:1 Coachings über einen längeren Zeitraum begleitet.

Ich brauchte jemanden, der mich vorantreibt, meine eigenen Landingpages und Webseiten, meine Prozesse, Produkte und Dienstleistungen, die ich bisher erstellt hatte, kritisch hinterfragt und mir in persönlichen Gesprächen aufzeigt, was nicht optimal ist.

Mir fehlte ein Business-Coach. Ein Mentor, der mich persönlich begleitet.

Rückblickend stelle ich mir heute die Frage: Warum um Himmels willen habe ich nicht früher erkannt, dass es sehr viel zielführender ist, einen persönlichen Mentor und Business-Coach zur Seite zu haben?

Meine Antwort darauf kennst du vielleicht auch: Das eigene Handwerk leidet...

Als alter Hase im Business wüsste ich eigentlich sehr genau, worauf es ankommt. Ich durfte schon einige Menschen dabei unterstützen, ihr Potential zu erkennen und zu aktivieren. Nur mir selbst habe ich den Spiegel lange Zeit nicht vorgehalten.

Aber das alles ist nun ein Teil meines Weges geworden, der sehr lehrreich für mich war. So kann ich heute in persönlichen Gesprächen mit meinen Kunden sehr genau herausspüren, wo die Probleme tatsächlich liegen.

Auf meinem Weg habe ich hunderte Anfängerfehler gemacht. Und weil ich nun genau weiss, was nicht funktioniert, kann ich dir dabei helfen, all diese Fehler zu vermeiden. Damit kommst du sehr viel schneller voran wie ich damals.

Ein Wort zur Technologie.

Was meinst du:

Kenne ich mich nun aus mit der Technologie, der Software Toolbox im Online Marketing Umfeld?

Die Technologie-Toolbox habe ich mir in all den Jahren aufgebaut und bin mittlerweile Profi geworden in Online-Technologien.

Mit meinem Hintergrundwissen war und ist es relativ einfach für mich, die Technik und das Zusammenspiel aller Softwarekomponenten zu überblicken und zielgerichtet einzusetzen.

Webhosting und Wordpress CMS, Digistore24, E-Mail Marketing, bezahlte Ads, Konzeption und Umsetzung von automatisierten Funnels, Aufbau von Mitgliederbereichen und Vermarktung von digitalen Infoprodukten.

All das und insbesondere das Zusammenspiel und die nahtlose Integration aller Technologie Komponenten habe ich mittlerweile sehr gut im Griff.

Aber was ich brauchte, war eben nicht nur die Technik. Es war das Zusammenspiel zwischen Fokus und Positionierung, mentalem Coaching/Unternehmer-Mindset, meiner persönlichen Profi-Technologie-Toolbox und meinen Erfahrungen.

Und das ist nun die richtig gute Nachricht für dich!

Es ist möglich, all deine Probleme zu lösen. Die Probleme in deinem unternehmerischen Umfeld sind lösbar. Und nicht nur für die Superstars, nicht nur für die Top Online Marketer und digitalen Business Millionäre.

Nein, auch für dich.



Projekt Dream-Business

Ich habe all mein Wissen, meine Praxis-Erfahrungen und Erkenntnisse zusammen gepackt und eine Methode entwickelt, mit der es auch du schaffen kannst, deine Probleme zu lösen.

Mit dieser Methode definierst, baust und lebst du ein Business, dass dir eine grosse Freude und Spass bereiten wird.

Mit dieser Methode baust du dir ein Business auf, welches deine Qualitäten als Mensch berücksichtigt und deinen Werten entspricht:

– die Dream-Business Methode.

Und weil der Aufbau eines nachhaltig erfolgreichen Unternehmens in der Gründungsphase ein komplexes Vorhaben ist, bezeichne ich diese Methode als

Projekt Dream-Business

Dabei gehe ich davon aus, dass du ein Unternehmen aufbauen möchtest, dass mit deinem individuellen und persönlichen Weg im Einklang steht – ein Unternehmen, wofür dein Herz brennt.

Und nein:

Dies ist mit Sicherheit keines dieser Online Trainings, wie ich sie erfahren habe. Kein Schnell-Reich Werden Prinzip oder die Umsetzung irgendeiner Online Marketing Strategie.

Das Projekt Dream-Business ist ein persönliches und zwei Monate dauerndes Mentoring auf dem Weg in deinen langfristigen unternehmerischen Erfolg



Im Projekt Dream-Business steckt mein gesamtes Know-How und alle Praxis Erfahrungen, welche ich bis heute aufgebaut habe und mir zukünftig noch aneignen werde:

- meine ca. 6 Jahre Berufserfahrung als Expertin in der Technik, welches dir Step-by-Step dabei hilft, mit glasklarer Struktur dein Geschäftsmodell umzusetzen
- meine persönlichen Erfahrungen und Learnings im Mindset, die mich zum Business-Coach machten, mit denen du dein Unternehmer-Mindset weiterentwickeln wirst
- und meine gesamte bisherige und zukünftige Praxis-Erfahrung im Online Business, mit welcher du neben meiner Profi-Toolbox das bekommst, was die allermeisten Online Marketer da draussen nicht bieten:
- Persönliche 1:1 Betreuung, individuell abgestimmt auf deine Ausgangslage.

All das und noch vieles mehr ist in diese Methode eingeflossen.

Du bist dabei der Projektmanager, der die Entscheidungen trifft und gleichzeitig die Dinge umsetzt. Ich bin der Projekt-Coach, der das Projekt von Grund auf strukturiert und dich Schritt für Schritt näher an dein nachhaltig erfolgreiches Business heranführt.

Das Projekt Dream-Business ist meine Methode, die dich in drei «Bauphasen» und 9 Schritten dabei unterstützt, deinen unternehmerischen Erfolg auf einem stabilen Fundament aufzubauen.

Die optimal aufeinander abgestimmten Schritte sind dein Projektbeschleuniger in der Gründungsphase deines Unternehmens, um sehr viel schneller und leichter deine Ziele zu erreichen.

Wie lauten diese drei Bauphasen und 9 Schritte des Projekts Dream-Business?

Du kannst dir das wie beim Bau eines Hauses vorstellen.

Bevor ein Haus gebaut werden kann, geht es darum, deine Ideen zu konkretisieren, und dir darüber im Klaren zu sein, wie das Ergebnis deines «Business-Hauses» im Groben aussehen soll.

Die erste Bauphase lautet:

Planung, Baugenehmigung und Fundament

Schritt 1: Dein Fundament

Schritt 2: Deine Business-Strategie ausarbeiten

Schritt 3: Finde deinen Fokus

In drei Schritten baust du mit meiner Begleitung ein starkes und stabiles unternehmerisches Fundament. Wir beschäftigen uns mit tiefergehenden Fundament-Fragen und legen den Grundstein für deinen Erfolg. Sobald dieses Fundament aufgebaut ist, beginnen wir, dein „Business-Haus“ aufzubauen. Bildlich gesprochen beginnt nun die Phase:

Rohbau und Innenausbau (dein „Business-Haus“ bewohnbar machen)

Schritt 4: Umsetzung deines Geschäftsmodells

Schritt 5: IT Technologie Entscheidungen treffen inkl. Toolbox

Schritt 6: Online Marketing umsetzen

Die Umsetzung deines Geschäftsmodells ist der Kern dieser Bauphase. Unterstützt durch digitale Prozesse und Online Marketing Technologien wird dein überarbeitetes Produkt- und Serviceangebot vermarktet.

Bevor wir das tun, wirst du sehr viel Klarheit über deine Zielgruppe gewinnen. In der letzten Phase kümmern wir uns um den Feinschliff deines unternehmerischen Hauses. Es soll dir schlussendlich viele Jahre Freude machen, dieses Haus zu bewohnen und dir ein gutes und sicheres Gefühl geben.

Diese Phase nenne ich deshalb:

Rohbau und Innenausbau (dein „Business-Haus“ bewohnbar machen)

Schritt 7: Verkaufen im digitalen Zeitalter

Schritt 8: Unternehmer Mindset festigen

Schritt 9: Ziele Check und Projektabschluss

Du bekommst damit eine Schritt-für-Schritt Anleitung inkl. persönlicher Mentalbetreuung deiner Architektin, damit du als Hausherr nicht ausflippt mit all der Software, Schnittstellen und Dingen, mit denen du dich noch nicht auskennst.



Denk mal über folgende Fragen nach:

Warum bist du noch nicht so erfolgreich, wie du es dir wünschst?

Warum bist du bisher gescheitert beim Aufbau eines Online Geschäftsmodells?

Du hast dir bis heute in etwa folgende Antworten darauf gegeben:

- du hast noch keine Liste an qualifizierten Leads
- du hast noch zu wenig Traffic
- deine Conversion ist miserabel
- du hast die falsche Software
- du hast die Technik nicht im Griff
- du hast noch nicht das richtige Training gefunden
- du hast noch nicht die richtige Online Marketing Strategie gefunden
- du hast noch zu wenig Content und zu wenig Blogs erstellt
- du hast noch kein qualitativ gutes Freebie erstellt
- du hast noch zu wenig Seminare und Events besucht
- du hast zu wenig Reichweite, zu wenig Follower

Und ich sage dir heute: Das alles ist völliger Blödsinn!

Und ich sage dir auch, es ist nicht deine Schuld, dass du das bisher gemeint hast.

Es wurde dir ganz anders erzählt und es liegt nicht im Kern-Interesse von Online Marketern, dir so reinen Wein einzuschenken (dann würden sie dir ja keine digitalen Infoprodukte mehr verkaufen).

All das sind Folgeerscheinungen dessen, dass du dein Fundament noch nicht gebaut hast. Dir ist so unklar, was genau du wie und in welcher Reihenfolge machen sollst, dass du ein gefundenes «Fressen» bist für alle Online Marketer da draussen.

Du bist in deren Newslettern und Chatbots registriert und erhältst täglich eine Vielzahl an verlockenden E-Mails, Videos und anderen Botschaften.

Du wirst regelrecht geflutet mit der nächsten Strategie und der nächsten unschlagbaren Software, mit der du mit ein paar wenigen Mausclicks Geld verdienen kannst.

Und weil du dir so unsicher bist und du kein Fundament hast, fällst du wieder und wieder hinein und kaufst dir das nächste Tool und das nächste Training.

Doch damit ist ab heute Schluss!

Ich erzähle dir nun, warum es auch du mit der Dream-Business Methode schaffen kannst, endlich erfolgreich zu werden. Und das allerbeste dabei ist:

Es funktioniert auch dann, wenn du selbst kein Star-Verkäufer bist. Oder der perfekte Werbetexter oder der Obermarketing Profi.

Wie der Name schon sagt:

Du baust dein Dream-Business auf. Ein Business, das von Herzen kommt mit deinem Thema, wofür du brennst.

Du musst dabei nichts erfinden oder marketingtechnisch verschönern, was dir als Mensch nicht entspricht. Du bist in deinem Dream-Business zu 100% authentisch. Das werden deine zukünftigen Interessenten spüren und zu deinen Kunden werden.

Weil du dein Business auf deine eigene Art und Weise aufbaust. Abgestimmt auf deine Ausgangslage und all deinen Erfahrungen als Mensch.

Weil du Experte bist für dein Thema und du Probleme anderer Menschen löst.

Du wirst deinen glasklaren Fokus finden und mit deiner einzigartigen Kombination an Wissen und Persönlichkeit deine Kunden begeistern.

Deine Kunden werden mit dir arbeiten wollen und irgendwann bist du so weit, dass du dir deine Kunden selbst aussuchen kannst.

Du arbeitest nur noch mit Menschen zusammen, die auch dich weiterbringen. Eine Zusammenarbeit sollte immer ein gegenseitiges Geben und Nehmen und von Wertschätzung geprägt sein. Genau das wirst du zukünftig erfahren.



Ja, ich verstehe deine Skepsis. Du hast schon viele negative Erfahrungen mitgemacht und jeder hat dir versprochen, dass mit seinem System alles besser wird.

Und deine Skepsis ist auch gut so.

Aber glaubst du daran, dass du von jemandem lernen kannst, der viele deiner aktuellen Probleme selbst durchlebt und sie schlussendlich gelöst hat?

Es hat mich in den letzten Jahren sehr viel Zeit, Geld und Lebensenergie gekostet. Jahre voller unternehmerischer Anfänger-Fehler. Trotz meiner vielen Ausbildungen und Berufserfahrung.

Und ich sehe so viele Neu-Unternehmer da draussen, die tagtäglich dieselben Fehler machen wie ich sie gemacht hatte. Und genau diesen Unternehmern möchte ich helfen. Damit sie aufwachen und endlich damit beginnen, echten Mehrwert in die Welt zu bringen.

Genau deshalb habe ich diese Methode entwickelt – das Projekt Dream-Business, mit dem du Fehler vermeidest und damit beginnst, ein authentisches Unternehmen aufzubauen.

Schritt für Schritt

- mit klarer Struktur und
- persönlich durch mich begleitet

Was gibt es schöneres als, dein eigenes Business aufzubauen, das im Einklang ist mit Körper, Geist und Seele? Ein Business, für das dein Herz schlägt!

Definiere, baue und lebe Dein Dream-Business



Was du erwarten darfst und viel wichtiger - was du nicht

Was darfst du erwarten, wenn du dein Projekt Dream-Business entwickelst?

Stell dir ein Berufsleben vor, indem du beinahe jeden Tag das machst, wofür dein Herz schlägt. Du beschäftigst dich jeden Tag mit Themen, die dich als Mensch erfüllen, hast bereichernde Kontakte und Kunden, die deine Arbeit wertschätzen und begeistert sind von deiner Dienstleistung und deinen Produkten.

Würde sich das noch wie harte Arbeit anfühlen?

Und meinst du, wenn du begeisterte Kunden hast, müsstest du dir Sorgen machen um dein Einkommen, um deine Zukunft?

Bei der Umsetzung deines Dream-Business machst du dein Hobby, deine Leidenschaft zum Beruf. Deine Kunden, die du und/oder deine Mitarbeiter betreuen, lassen ein Leben für dich zu, dass sich in Richtung persönlicher und finanzieller Freiheit entwickeln wird. Das wird ganz automatisch passieren. Ob du willst oder nicht.

Aber ich denke mal: **DU WILLST!**

Die Pension und was du nach 65 tun sollst, ist kein Thema mehr für dich. Dieser von der Wirtschaft erfundene künstliche Meilenstein spielt für dich keine Rolle mehr.

Du hast mit den Chancen der Digitalisierung und Automatisierung zusätzlich ein regelmässiges, passives Einkommen aufgebaut, das auch für dich arbeitet, wenn du gerade im Urlaub bist oder ganz einfach mal keine Lust hast, etwas zu tun.

Der Zeit-gegen-Geldfalle bist du damit entkommen. Dein Business erlaubt dir zeitliche und geographische Freiheit und du hast endlich wieder genügend Zeit für dich und deine Familie. Und wenn es dir gerade danach ist, verlegst du deinen Arbeitsplatz an irgendeinen Ort der Welt. Spontan und ohne monatelang vorher eine Reise zu planen.

Einfach, weil du es kannst und deine Kunden von überall aus der Welt betreuen kannst.

Wenn die ganze Menschheit von Digitalisierung spricht, kannst du entspannt zurücklehnen, weil du im Gegensatz zu allen Plauderern da draussen wirklich etwas umgesetzt hast.

Ein Business umgesetzt, das in gesundem Einklang ist mit deinem Lebensweg.

Dein Dream-Business, das deine persönliche unternehmerische Vision Wirklichkeit werden lässt. Ein nachhaltig-erfolgreiches Geschäftsmodell, das sich kontinuierlich weiter entwickelt.

Und den Weg zu deiner Vision kannst du mit Freude und Leichtigkeit gehen.

Was darfst du nicht erwarten?

In meiner Rolle als Dream-Business Coach begleite und unterstütze ich dein Business mit allem, was mir möglich ist. Ich setze mich zu 100% für dich ein, damit du deine Ziele erreichst.

Allerdings kann ich die «Kern-Arbeit» auf diesem Weg nicht für dich übernehmen.

Diese liegt ausschliesslich bei dir. Du bist Experte und Profi in deinem Bereich, in deiner Nische und für deine Kunden.

Wenn du also eine Aufgabe von mir bekommst und diese nicht umsetzt, wirst du zwar wieder und wieder von mir erinnert und ermuntert werden, diese zu erledigen.

Das eigentliche TUN liegt aber bei dir und bei niemand anderem.

Ich werde dir zwar die Hand geben, aber laufen musst du selbst.

Du bekommst Profi Know-How, eine Profi-Toolbox und mein volles Engagement. Die Resultate deines Projekt Dream-Business werden dennoch hauptsächlich geprägt sein von deinem eigenen Engagement.

Warum du dich jetzt für ein kostenfreies Gespräch anmelden solltest und nicht später:

Der digitale Zug ist bereits mit über 100 km/h unterwegs. Noch macht er an vielen Bahnhöfen halt und immer mehr Unternehmer nutzen die Gelegenheit und springen auf. Es wird nicht mehr allzu lange die Möglichkeit geben, ein Geschäftsmodell aufzubauen, welches sich neben deiner Persönlichkeit und deiner Dienstleistung durch Online Marketing so gut vermarkten lässt.

Konkretes Beispiel dazu:

Was glaubst du, wird digitale Leadgenerierung in Form von Social Media Werbung in 2-3 Jahren kosten? Die Preisspirale dreht sich sehr rasch nach oben.

Der digitale Zug wird bald so schnell unterwegs sein, dass du entweder den Anschluss verpasst oder dir das Ticket ganz einfach nicht leisten kannst in der Gründungsphase.

Was ich somit nicht verspreche:

Ich kann dir nicht versprechen, dass du nur durch die Teilnahme am Projekt Dream-Business alle deine Herzenswünsche erfüllst und alle deine Ziele erreichen wirst.

Das Leben ist zu vielfältig und jeder Mensch hat seine eigene private Situation und sein persönliches Umfeld, dass ich als Coach nicht direkt beeinflussen kann.

Auf gar keinen Fall werde ich dir versprechen, wie viel Umsatz oder wie hohe Umsatzsteigerungen du erreichen wirst.

Ich empfinde solche Aussagen und Versprechungen im Vorfeld, ohne dich und deine Businessidee persönlich zu kennen, völlig unseriös.

Ich kann dir auch nicht versprechen, dass es einfach wird, deine für dich nicht förderlichen Gewohnheiten abzulegen.

Ganz so einfach ist es nicht, denn deine Gewohnheiten und Verhaltensmuster haben dich schon lange Zeit geprägt.

Wann ist nach deiner Meinung der richtige Zeitpunkt, endlich deine Träume zu verwirklichen?

Glaub mir, ich kenne sie alle. Die Gründe, die dagegensprechen. Du hast vielleicht das Gefühl:

- zu wenig Zeit zu haben
- dass es jetzt grad nicht passt
- dass dein Hobby zu kurz kommt
- deine Familie darunter leiden könnte
- du keine Zeit für deine Kinder hast
- und und und

Dein nächster Schritt

Je länger du darüber nachdenkst, desto mehr Gründe werden dir einfallen, jetzt nicht zu starten.

Wenn du ehrlich mit dir bist, hat dein Herz, bzw. dein Bauchgefühl dir schon lange Signale gegeben, ob du den nächsten Schritt gehen solltest.

Nur dein Verstand sucht rationale Argumente dagegen.

Es ist dein Leben, du hast nur eines. Deine Zeit ist begrenzt: Verschwende sie nicht damit, das Leben anderer zu führen.

Deshalb kann es nur eine Antwort für dich geben:

Der richtige Startzeitpunkt, deine Träume zu verwirklichen, ist genau **JETZT**.

Folge deinen Träumen und gehe völlig risikolos den nächsten Schritt.

Buche deinen kostenlosen Termin und erfahre, wie du dich in diesem verrückten Online Business Dschungel zurechtfindest und auf was du achten musst bei der Auswahl von Technik und Software.

[Jetzt kostenfreien Termin buchen](#)

Ich freue mich auf dich!

Deine Corinna